

Программа уникального мастер-класса Михаила Галейченко:

"Бизнес с планшета"

Как управлять жизнью, командой и бизнесом, используя современные технологии.

Посетить обязательно:

Собственнику, CEO, генеральному директору, предпринимателю, директору по развитию, коммерческому директору, маркетологу, айтишнику.

Цель мероприятия:

Доступным языком, в формате реальных историй, рассказать об IT-решениях, чтобы менеджеры стали более эффективными, а компании более прибыльными.

Почему надо пойти:

Вы удивитесь, когда поймете, насколько просто управлять рентабельностью, продажами и маркетингом с помощью современных технологий.

На мастер-классе Вы узнаете, как работать в проекте, использовать облачные календари, управлять файлами, продавать в CRM с ip телефонией и т.д.

Михаил Галейченко - фанат технологий. Владелец крупной IT-компании в Курске и федеральной франшизы "ITOTDEL.PRO". Объединил 7-летний опыт работы в IT в программу одного максимально полезного мастер-класса.

55+ инструментов для роста прибыли из практики спикера

Каждый час полуса "прокаченности" растет

Управляем эффективностью



5 шагов для увеличения прибыли

Почему Россия самая неэффективная страна в Европе, и что с этим делать

Цели и магия достижения результатов

Проверяем эффективность команды с помощью чек-листа

Контроль ключевых показателей на одном экране (DashBoard)

Повышаем рентабельность



#02 **Общая папка** ●
Как организовать единое файловое пространство для всего офиса

Взаимосвязь эффективности и рентабельности

#03 **Теневое копирование**
Как правильно обезопасить свою команду от потерь информации

#01 **Облачные задачи** ●
Как внедрить систему управления задачами для всей команды

Календарь + Задачи + CRM. Разница между задачами и событиями

8 главных правил в управлении временем

#04 **Облачный календарь**
Один календарь на всех устройствах. Забыть невозможно

Сканер визиток. Как быстро фотографировать визитку и сохранять данные в контактах

#06 **Биометрический контроль**
Как сделать так, чтобы сотрудники приходили вовремя

#05 **Облачные контакты**
О том, как правильно хранить контактные данные

#08 **Отправка почты из 1С**
Как отправлять документы с факсимиле сразу из 1С

#09 **Автоматизация пересчета**
Принтеры этикеток, сканеры штрих-кода, ТСД, принтеры чеков

#07 **Звонки из 1С** ●
Как звонить одним кликом и видеть звонящего сразу в 1С

#11 **Автоматизация закупок**
Как контролировать остатки с "точкой заказа"

Разбор типичных ошибок руководителей в работе с 1С

#10 **Шапка счета и чека**
Задействуйте бесплатный и мощный рекламный носитель

#12 **Корпоративная почта** ●
Как правильно организовать электронную почту для команды

#13 **Общий почтовый ящик**
Как быстро оповещать всю компанию

Связь показателя рентабельности и скорости коммуникаций

#15 **Видеоконференции**
Получите возможность проводить совещания «on-line»

Советы по организации локальной сети

#14 **Группы в мессенджере**
Мгновенный обмен сообщениями внутри команды

#16 **Сеть между филиалами**
Объединяем офис, филиалы и Ваш дом в одну локальную сеть vpn

QR коды. Как генерировать и где применять

#18 Астериск

Как собрать мощную IP мини-АТС из обычного компьютера

#20 GSM репитер

Сотовая связь будет ловить даже в подвале!

#21 Голосовое приветствие

Предупредите своих клиентов о нерабочем времени

#23 CRM системы

Повысьте продажи за счет контроля этапов процесса

#24 Задачи в продажах

Как правильно управлять работой продавцов в CRM

Способы "вращивать" потребности потенциальных клиентов

#29 Презентация на сайте

Как получить мощную рекламу без бюджета

Простой способ писать письма самому

Догоняем клиента в интернете: редирект, ретаргет, пиксель

Предложения, от которых сложно отказаться

#32 Номер 8-800

Создаем имидж серьезной компании

Формула быстрых интернет продаж

#37 Сервисы автодозвона

О пользе виджета на сайт "мы перезвоним за 8 секунд"

#39 Аналитика спроса

Будьте в рынке с мощным сервисом от Яндекс - "wordstat"

#17 IP телефония

10 весомых причин и способы перехода на новый стандарт связи

Зачем надо подписывать функциональные клавиши на телефонном аппарате?

Полезный лайфхак: конференц-связь на мобильном телефоне

Переадресация. Как сделать так, чтобы рекламировать всего один номер и он не был занят

CRM. Программа или философия?

#25 Заказы покупателей

Как применять ключевой функционал CRM средствами 1С

#27 Блог

Как сделать так, чтобы клиенты знали о ваших достижениях

IT-фишки без бюджета

Супер-кнопка. Регистрация в 1 клик

Инструменты вращивания: встреча, вебинар, подарок, пробный период

Как разделить базу данных таким образом, чтобы "отпылесосить" ее на 100%

#33 Виртуальный номер

Как подключить прямой городской номер любой столицы мира

#35 Интернет-магазин

Как быстро подключить новый канал продаж

О позиционировании и конкурентных преимуществах

Используйте доступные SEO инструменты для попадания в топ поисковой выдачи

Зачем нужна компании мини-АТС?

#19 GSM шлюзы

Зачем и как именно завести мобильный номер в мини-АТС

Увеличиваем конверсию



#22 Платежные карты

Принимайте электронные платежи

Сравнение популярных CRM систем: Bitrix24, AmoCRM, Vpm'online

#26 Автоматизация агентов

Зачем мобильное приложение торговым представителям?

#28 Вебинары

Получите удобный инструмент проведения презентаций

#30 E-mail маркетинг

Инструкция к освоению мощного рекламного инструмента

Квалификация: продать, взрастить или дисквалифицировать?

Ищем новые заявки



#31 On-Line консультанты

Клиенты смогут задать вопрос прямо на сайте

#34 Автоматизация обзвона

Как автоматизировать звонки со скриптами продаж

#36 Продающий сайт





Разбор компонентов landing page

#38 Промовидеоролик

О том, как "размножить" свою продающую речь

#40 Яндекс.Директ

Вылавливаем клиентов еще на стадии их интереса

<p>Непрерывно улучшаем</p> 	<p>Оцифровка каналов продаж. Online, offline, партнерская сеть</p>	<p>Нужна ли реклама хорошему продукту?</p>
<p>Задаем правильные вопросы покупателям. Индекс NPS</p>	<p>#41 Запись разговоров Контролируйте качество обслуживания клиентов</p>	<p>#42 UTM-метки Отслеживайте путешествия своих клиентов и найдите точку роста</p>
<p>#43 Счетчики посетителей Оценивайте продавцов в цифрах</p>	<p>О программах лояльности. Идентификация покупателей</p>	<p>#44 СМС оповещение Как быстро оповещать и опрашивать клиентов</p>
<p>#45 Формы Как удобно собирать информацию и проводить опросы</p>	<p>Усиливаем безопасность</p> 	<p>#46 Профессиональный роутер Как сделать работу локальной сети и интернета стабильной</p>
<p>Про корпоративную безопасность и антихакерскую защиту</p>	<p>#47 Системы слежения Экраны компьютеров сотрудников будут как на ладони</p>	<p>Безопасный найм, ввод и вывод персонала</p>
<p>#48 RAID массивы Обеспечьте безопасность хранения данных</p>	<p>#49 Резервное копирование Настройте ежедневное копирование папок и баз данных</p>	<p>#50 Проверка контрагентов Используйте сервис проверки благонадежности партнеров</p>
<p>Работаем удаленно</p> 	<p>#51 Облачные файлы Файлы всей компании всегда будут с Вами</p>	<p>#52 Совместная работа Практика организации совместной работы</p>
<p>#53 Удаленный рабочий стол Получите доступ к своему серверу из любой точки мира</p>	<p>#54 Облачная 1С Как работать в 1С, отовсюду, где есть интернет в браузере</p>	<p>#55 Облачный видеоконтроль Используйте все возможности сервисов видеонаблюдения</p>
<p>Делаем выводы</p> 	<p>О тренингах, книгах и о непрерывном развитии</p>	<p>Лидеры рынка. О конкуренции и важности применения инноваций</p>

“ Внедрение любого из инструментов из "Бизнес с планшета" повлияет на прибыль. Внедрение всех инструментов изменит компанию!" Игорь Манн

Решения будут демонстрироваться в работе с помощью:

Apple iPad



Apple TV



Проектор



* Участники получают сертификаты, подтверждающие прохождение обучения по теме «Бизнес с планшета» для управленцев.

Зарегистрируйтесь на мастер-класс по телефону: 53-55-85, 695-500 или онлайн: <https://cbte.ru/bp>

Стоимость участия до 12 апреля: VIP - 16 500 руб, Бизнес - 12 500 руб, Стандарт - 8 500 руб.

С 13 апреля: VIP - 21 500 руб, Бизнес - 16 500 руб, Стандарт - 12 500 руб.