



Краткий ответ на вопрос: «Кто такой Александр Фридман?» -

эксперт по регулярному менеджменту и профессиональной эксплуатации персонала;

Год рождения: **1959**

Стаж в бизнесе: **32 года**

Стаж в профессии: **27 лет**

Профессия: консультант и бизнес-тренер

Статус: управляющий партнёр консалтинговой компании Amadeus Group,
Рига, Латвия.

Экспертная квалификация:

- Внедрение регулярного менеджмента;
- Повышение точности корпоративного управления;
- Обучение методам профессиональной эксплуатации подчинённых;

Авторские программы:

- Программа «**Номо Boss: Человек Управляющий**» (повышение управленческой квалификации руководителей) - 5 базовых курсов, 17 семинаров;
- Программа «**Короли и Капуста: МАТЧАСТЬ корпоративного управления**» («переподготовка» для Первых Лиц, собственников и генеральных директоров) - три курса, 9 учебных дней;

Путь в профессию: с 1988 года в качестве соучредителя и директора компаний занимался оптовой торговлей и производством спортивного оборудования. В 1993 году, сохранив долевое участие в компаниях, стал бизнес – консультантом, направление *organizational development*. Особенность подхода: компания рассматривается как система взаимосвязанных элементов, а преобразования обязательно должны учитывать их взаимное влияние.

Конкурентное преимущество: системность, технологичность и комплексный подход. Единственный эксперт, который закрывает своими семинарами все компетенции, необходимые руководителю для профессионального управления сотрудниками.

Кредо: «Да» - технологиям, «Нет» - волшебным таблеткам.

Сегменты реализации консалтинговых проектов и специальных корпоративных программ для развития квалификации руководителей: оптовая торговля в сфере FMCG, торговля и услуги B2B, производство, банки, финансовые услуги, сетевая розница, пр.

Сегодняшняя практика:

Как консультант - обеспечиваю разработку и внедрение изменений в систему корпоративного управления Заказчика.

Как бизнес-тренер – обучаю руководителей методам управления компанией и профессиональной эксплуатации подчинённых на основе *регулярного менеджмента*.

Член совета акционеров и совета директоров ряда компаний: в качестве независимого директора содействую стратегическому развитию бизнеса и/или повышению качества оперативного управления.

В числе клиентов: ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга», АО «ВЕРТЕКС», «Норильский никель», «Газпром нефть», «Интер РАО ЕЭС России», «Нобель Ойл», «Макдоналдс Россия», «БАРКЛИ», «Башнефть», «Томскнефть», «РОСНО-МС», «Ямалгазинвест», «АЛАДУШКИН Групп», «SPLAT», «Ростовская Нива», «Брусника», «Фармстандарт», ГК «Фармаимпекс», «Инвар», «Сбербанк», «БМВ-Банк», «СОВКОМБАНК», «Донской Табак», «Мясницкий ряд», «Абамет», «Сладонеж», «АСКОН», «Покрофф», «Армтек», «СТА Логистик», «Интертрансавто», «Савушкин Продукт», PET Technologies, «ЕКФ», «БФТ», «МИФ», «Этажи», «Таркос», «Эколэнд», «Зелёная Долина», АО «Башнефтегеофизика», ГК «Gremm Group Real Estate Management», «Сибинтел холдинг», «Эксмо», «МС-Vauchemie».

Мои книги:

1. «Вы или Вас: профессиональная эксплуатация подчинённых».

Издательство «Добрая Книга».

2. «Вы или Хаос: профессиональное планирование для регулярного менеджмента».

Издательство «Добрая Книга».

3. «Как наказывать подчинённых: за что, для чего, каким образом».

Издательство «Добрая Книга».

4. Соавтор книги «Управление стрессом для делового человека».

Издательство «Добрая Книга».

5. «Пожиратели времени: как избавиться от лишней работы себя и сотрудников».

Издательство «Бомбора».

Автор 15 учебных видеосеминаров и 12 аудиосеминаров;

Сайт: www.asfridman.com